



SELLER

SELLER CONSULT



SELLER

Коммерческое предложение

Целью и задачей любого бизнеса является максимальная прибыль с минимальными затратами. Чтоб зарабатывать деньги, бизнес должен продавать свои услуги или товары. А этим как раз и должен заниматься отдел продаж.

Специалисты консалтинговая компания Seller Consult на протяжении многих лет занимаются созданием отделов продаж с нуля, аудитом и перезагрузкой отдела продаж, а также обучением руководителей отдела продаж. Мы работаем эффективно, и результаты нашей работы приносят клиентам значительное повышение прибыли компании за счёт правильно построенной системы продаж и настроенной работы отдела продаж.

Для кого это предложение:

- начинающие компании ;
- набирающие обороты компании;
- для тех, кто решил открыть филиал, представительство.

Почему именно мы:

Более 500 обученных менеджеров
Более 100 созданных отделов продаж
Первые результаты уже первые 30 дней работы
Гарантия результата

Преимущества работы с нами или что Вы получаете:

- ✓ Мы подберем и обучим для Вас **в короткие сроки** менеджеров по продажам;
- ✓ Проведем серию тренингов для подготовки менеджеров **к эффективной работе**;
- ✓ Разработаем совместно с менеджерами по продажам **Корпоративную книгу продаж**;
- ✓ Разработаем **должностные инструкции** для сотрудников и руководителя отдела продаж;
- ✓ Разработаем **скрипты для общения** персонала с клиентами;
- ✓ Внедрим **эффективную отчетность** для сотрудников отдела продаж и руководителя отдела продаж;
- ✓ Разработаем **систему поощрения и премирования** сотрудников отдела продаж;
- ✓ Введем систему **аттестации сотрудников**.



WWW.SELLER-CONSULT.COM.UA
+380734056080



SELLER CONSULT



ЛАЙТ	СТАНДАРТ	ПРЕМИУМ
<p>1.Подбор адекватных менеджеров и сильного руководителя отдела продаж.</p> <p>2.Стратегия развития отдела продаж- пошаговый план.</p> <p>3. Скрипты для отдела продаж</p>	<p>1.Предпроектная диагностика.</p> <p>2.Подбор адекватных менеджеров и сильного руководителя отдела продаж.</p> <p>3.Создаем и внедряем систему продаж (скрипты, книга продаж).</p> <p>4.Проводим семинары для отдела продаж</p> <p>5.Внедряем системы контроля и учим отдел продаж достигать плана продаж (должностные инструкции, система отчетности и мотивации)</p>	<p>1.Предпроектная диагностика.</p> <p>2.Подбор адекватных менеджеров и сильного руководителя отдела продаж.</p> <p>3.Создаем и внедряем систему продаж (скрипты, книга продаж).</p> <p>4.Проводим семинары для отдела продаж</p> <p>5.Внедряем системы контроля и учим отдел продаж достигать плана продаж (должностные инструкции, система отчетности и мотивации)</p> <p>6.Работаем с каждым менеджером индивидуально(анализ звонков, тренинги встреч с клиентами и ведения переговоров, изучение тактики «дожима» сделок).</p> <p>7.Тестирование менеджеров по окончанию обучения</p>
Ориентировочные сроки – 14 дней	Ориентировочные сроки – 1-1,5 месяца	Ориентировочные сроки – 2 -3 месяца
2250 у.е. 1900 у.е	3200 у.е. 2900 у.е.	4500 у.е. 3900 у.е.

WWW.SELLER-CONSULT.COM.UA
+380734056080



SELLER CONSULT



Компания Клиента в минимальные сроки приобретает:

- Экспертную оценку рынка.
- Видение целей и задач развития продаж.
- Регламентирующую документацию.
- Организационно-штатную структуру отдела продаж.
- Профессиональных продавцов и руководителя отдела продаж.
- Ряд ключевых бизнес-процессов системы продаж.
- Увеличение выручки.
- Увеличение количества клиентов.
- Плановую загрузку производственных мощностей (закупочной деятельности)
- Рост рентабельности операций продаж.
- Перспективный план развития компании.
- Маркетинговую информацию о рынке и потребителях.

Для заказа услуги «Создание отдела продаж с нуля» Вы можете перезвонить нам по номеру +380734056080 либо напишите на e-mail: vip@seller-consult.com.ua

**С ув. Лобур Богдан
Ведущий эксперт
ООО «Селлер Консалт ВЕБ»**

**WWW.SELLER-CONSULT.COM.UA
+380734056080**